

# Et efektiivne ja konkurentsivõimeline olla, tuleb mõistlikult kulutada

Iga ettevõtte vajab efektiivseks toimimiseks tugiteenuseid, kuid sellega kaasnevad alati kohustused ja lisakulutused. Kui ettevõttel pole otstarbekas hoida palgal tugiteenuste eest vastutavaid töötajaid, on võimalik teenust sisse osta.

**O**utsourcing Partner OÜ tegevjuht Heiki Riits julgustab ettevõtjaid delegeerima need teenused ettevõtetele, kellel on tugiteenustega tegelemine põhitegevuseks.

**Milliseid teenuseid pakute ja mis kasu kliendid Outsourcing Partner OÜ (OSP) pakutavatest teenustest saavad?** Mõiste "outsourcing" tähendab allhankena

ettevõtte põhitegevusega otseselt seotud teenuste ja kaupade sisseostmist või põhitegevust toetavate kaupade ning tugiteenuste sisseostmist.

OSP põhitegevusvaldkondadeks on erasektorile põhitegevust toetavate valdkondade teenuste ja kaupade (mootorikütus, sideteenused, büroovarustus, elektrienergia jne) sisseostmiseks ühishangete läbiviimine; tugiteenuste, sealhulgas kinnisvara hooldus ja haldus kompleksne pakumine, mis tähendab, et OSP võtab üle tugiteenused osaliselt või kogu ulatuses. OSP pakub ka riigihangetega seotud teenuseid nii era- kui ka avalikule sektorile.

Tänases majandussituatsioonis, kus kõik planeeritud tulud alati ei täitu, otsivad ettevõtted võimalusi kuludelt kokkuhoidmiseks ning OSP-i pakutavad tugiteenused seda võimaldavadki. Tugiteenuste meile üleandmine võimaldab meie klientidel kasutada vabanenud ressursse oma põhitegevusega seotud valdkonna arendamiseks. Eeliseks on loomulikult ka see, et ettevõtte ise ei pea põhitegevust toetavate valdkondade arengute, muudatustega või innovatsiooniga pidevalt kursis olema ja nende probleemide juhtimisega tegelema.

## Mis on ühishanked ning mis valdkondades ühisoste läbi viiakse?

Eestis on umbes 98 protsenti erasektori ettevõtetest väikese või keskmise suurusega, sealhulgas 93 protsenti ettevõtetest on ühe kuni kümne töötajaga väikeettevõtted. Neil kõigil aga äritegevuse käigushoidmiseks vaja põhitegevust toetavaid teenuseid ja kaupu nagu mootorikütust, sideteenuseid ja transporditeenust. Selleks, et saada turult parimaid hindu, peavad ettevõtted võtma pakumisi, tegema hinnavõrdlusi ja kauplemata tugiteenustega, mis ei ole ühegi ettevõtte põhitegevus ning ükski ei saavutata alati parimaid tulemusi, olgu põhjuseks väikesed mahud või muud tegurid. OSP paneb klientide mahud kokku, viib läbi professionaalse ühisostu ja saab mahu pealt paremaid hinnad ning tingimused.

Liitumine hanke tulemustega on klientidele riskivaba, tasuta ning saavutatud hinnad ja tingimused kehtivad kõikidele, sõltumata ettevõtete suurusest, tegevusvaldkonnast või asukohast. Näiteks ei ole oluline, kas ettevõttel on 2 või 100 sidevahendit, kas kütust tarbitakse kuus 10 000 liitrit või 200 liitrit.

Näiteks keskmine soodustus bensiini ja diisli kütuseliitritil on OSP-i klientidele 7,5 senti liitri kohta. Seega kui näiteks klient tarbib kütust 2000 liitrit kuus ja tänane soodustus on 1,5 senti liitrit, näitab kiire arvutus, et soodustuste vahe on viiekordne! On oluline vahe, kas rahaline sääst on 360 või 1800 eurot.

Meie teenustega liitumine on lihtne, teeme ära ka eeltöö ja ettevalmistused, sealhulgas hinnavõrdlused julgustamaks kliente liituma.

## Kas ühisostuga võivad väikesed või ka suured ettevõtted?

Kui alustasime, oli OSP-i tunnuslauseks, et ühisostude üheks eesmärgiks on tagada, et ka keskmised ja väikesed ettevõtted tunneksid end tarnijate ees suurtena ning et nendega arvestatakse, siis tänaseks on selge, et ühisostude tulemusel sobivad ka suurtele ettevõtetele. Kusjuures, teinekord on nende võit veel suurem, sest keskmistel ja suurtel äridel võimalik kokku hoida ka püsikuludelt, eriti kui tugiteenuste kuluefektiivsuse eest vastutavate töötajate koormus ei ole piisav. Näiteks 1200 euro suuruse netopalgaga töötaja kulu on ettevõttele (palgafond, ruumid, töövahendid, koolitused, asendused jms) ligikaudu 50 000 eurot aastas.

## Kuidas on võimalik OSP-i pakutavate teenusega liituda?

OSP-i ühisostudega liitumine on klientidele lihtne, tasuta ning kiire. Kliendid sõlmivad lepingu ning arveldavad otse tarnijaga. OSP saab oma tulu tarnijalt ja kliendi lõpphinnast on kõik tasud ja maksud juba maha arvestatud. Lisaks puuduvad igasugused piirangud ning lepingut on vajadusel lihtne lõpetada.

MARIANN PROOSES

**Kutsume kõiki OSPga kontakteeruma ja OSP-i pakutavate teenustega liituma.**

**Rohkem infot:** [www.osp.ee](http://www.osp.ee).

Huvi korral on võimalik osa võtta 7. detsembril toimuvast veebiseminarist.

**„Kuidas ja kui palju on teie ettevõttel võimalik säästa ühisostude ja tugiteenuste sisseostmise kaudu“**

**Lisainfo:** [www.addenda.ee/vs-osp](http://www.addenda.ee/vs-osp)



**OSP**  
OUTSOURCING PARTNER

TEENUSED NII AVALIKULE KUI ERASEKTORILE:

-  ÜHISOSTUDE KORRALDAMINE
-  RIIGIHANGETE ALASED TEENUSED
-  RIIGIHANGETE KOOLITUSED
-  TUGITEENUSTE JUHTIMINE

[WWW.OSP.EE](http://WWW.OSP.EE)