

# Kuidas on võimalik ettevõtetele **SÄÄSTA** riske võtmata ja lisakulusid maksmata

**E**namikus ettevõtetes – 98% ettevõtetest väikeste ja keskmise suurusega ettevõtted – pole võimalik või vajalik palgal hoida töötajat, kes tegeleks bürooarvete, sideteenuste, mootorikütuste, elektrienergia ja muude igapäevatööks vajalike kaupade ja teenuste sisseostmisega.

Outsourcing Partneri (OSP) peamine tegevus on leida ettevõtetele põhitegevust toetavate valdkondades optimaalseid ja parimaid lahendusi. OSP pakub ettevõttele:

- erasektorile ühis- ja üksikostude korraldamist;
- tugiteenuse juhtimist, sh kogu põhitegevust toetavate teenuste komplektset juhtimist;
- avalikule ja erasektorile kõiki riigihangetega seonduvaid teenuseid (konsultatsioonid, koolitused, lihthangete ja hankemenetluste läbiviimine).

Üks unikaalsemaid ja ainulaadsemaid tegevusvaldkondi Eestis on OSP puhul erasektorile ühisostude/hangete korraldamine. Ühishangete puhul on OSP klientide konsolideeritud mahtude näol suurim eelis just see, et mahuefekt ja professionaalse hankekorralduse abil tagatakse klientidele riske võtmata erinevate kaupade ja teenuste soodsamad sisseostuhinnad ja parimad lepingutingimused. Isegi elementaarsete ostude puhul, nagu sõidukid, mootorikütus ja tarvikud, IT-tehnika, bürooarbed ja -seadmed või kindlustus-, side-

puhastus- ja reisikorraldusteenused, ei ole paraku paljud ettevõtted üksi tegutsedes suutnud parimat hinda ja kvaliteedisuhet tagada. Samuti on võimalik kogu põhitegevust toetavate teenuste kompleksne sisse ostmine, et kokku hoida püsikuludelt.

Tänaseks on selge, et ühisostude hinnad ja tingimused ning lisaväärtused sobivad ka suurtele ettevõtetele. Kusjuures, teinekord on nende võit veel suurem, sest lisaks ühisostu mahuefektiga saadud paremate tulemustele on keskmistel ja suurtel äridel võimalik kokku hoida ka püsikuludelt, eriti kui värvatud inimeste koormus ei ole piisav. Näiteks 1100eurose netopalgaga töötaja kulu on ettevõttele (palgafond, ruumid, töövahendid, asendused jms) ~ 50 000 eurot aastas.

Lisaväärtusena saavad meie kliendid vabanenud ressursse kasutada põhitegevusega seotud valdkonna arendamisel ja keskenduda oma konkurentsieelistele. Seda enam, et viimastel aastatel paljud ettevõtted hakanud üha enam mõtleva, kuidas vähendada püsikulusid ning osta kaupasid ja teenuseid soodsamalt kui seni.

Lisainfot ja fakte ühisostudeks: Juhul, kui teie ettevõtte ei ole veel mõne OSP korraldatud ühisostu valdkonna valitaks osutanud tarnija klient (mootorikütus – Neste; side – Elisa; büroovarustus – Orient Kontorikaubad jne), siis võtke julgesti ühendust ja vaatame ning võrdleme, kas ja palju te mingis tugiteenuste valdkonnas säästaksite ning seejärel jätkuva huvi korral on võimalus ka kohe ühineda. Liitumine on kõikide teenustega (v.a

elektrienergia) TASUTA, st OSP tasud juba kliendi lõpphinnas sees ja meie arveldame otse tarnijatega, mitte klientidega ning ka lepingud sõlmivad kliendid otse tarnijaga nagu teil kindlasti ka täna.

## Mõned märksõnad ja faktid:

- bürooarvete valdkonnas **hinnagarantiiklausel** ning tasuta tarnimine;
- mootorikütuse valdkonnas **hinnakujundus**, mis tagab maksimaalse soodustuse – **keskmine soodustus 7,3 s/l kohta**
- sideteenuste valdkonnas **tarbimispõhine hind**, sh ühikuhinnad maksimaalselt 1 sent/min ja mobiilside paketi 3,5–10 eurot. Loomulikult laienevad ühisostu hinnad ja tingimused ka andmeside ja tavatelefoniside teenustele.

Teeme klientidele vajadusel ning soovi korral ka hinnavõrdlusi ja -analüüsi ning toome välja ühisostuga kaasneva säästu.

Seega kutsume kõiki ettevõtteid meiega kontakteeruma ning loomulikult saavad kõik täpsemalt tutvuda OSP tegevuse ja tulemustega kodulehekülje [www.osp.ee](http://www.osp.ee) kaudu. Esmasteks hinnavõrdlusteks on võimalus kasutada meie kodulehel olevaid hinnakalkulaatoreid.



**HOIAME LIHTSALT KOKKU!**